

Comunicación Inteligente = ROI Positivo

Formaciones y conferencias en habilidades de comunicación para mejorar los resultados del negocio



SebastiánLora[®]
Especialista en Comunicación

UN MENÚ PARA TODOS LOS GUSTOS

- ▶ Mi experiencia al servicio de tu empresa _____ 3
- ▶ Comunicación inteligente _____ 4
- ▶ Superpoderes que cambian al mundo (desde el puesto de trabajo) _____ 5
- ▶ Experiencias formativas con implementación inmediata _____ 8
- ▶ Comunicación estratégica para el ROI positivo _____ 10
- ▶ Conferencias participativas para inspirar el cambio _____ 11
- ▶ Formatos flexibles, clientes contentos _____ 12
- ▶ Confianza y cariño recibido _____ 13
- ▶ Comienza la transformación ahora mismo _____ 15
- ▶ ¡Hablemos! _____ 17

Mi experiencia al servicio de tu empresa

Mi nombre es Sebastián Lora. Ingeniero Industrial y MBA en Aviación, soy especialista en habilidades de comunicación, formador, conferenciante, autor y youtuber. En mayo de 2009 di un discurso en una boda frente a 600 invitados que me cambió la vida y me llevó a descubrir mi pasión por la oratoria.

Muchas empresas pierden tiempo y dinero por problemas de comunicación. Yo enseño a los equipos un sistema para comunicar sus ideas de manera inteligente en situaciones de alto nivel, para conseguir mejores resultados, nuevas oportunidades y un retorno positivo inmediato de la inversión.

**RRSS**

+600k seguidores

YouTube

+29MM visualizaciones

Charlas

+30k personas

Formaciones

+3k personas

Libros

2

Comunicación inteligente

Según *The Economist*, la mala comunicación es causante de:

44%

de proyectos que fracasan

25%

de objetivos incumplidos

18%

de ventas perdidas

31%

de casos de baja moral

La excelencia técnica sin habilidades de comunicación sale cara porque dificulta la colaboración.

Excelencia Técnica + Comunicación Inteligente = Retorno asegurado

Mejora en la productividad hasta en **25%**

Reducción de la rotación de empleados hasta en **50%**

Mejora en la satisfacción de los clientes hasta en **30%**

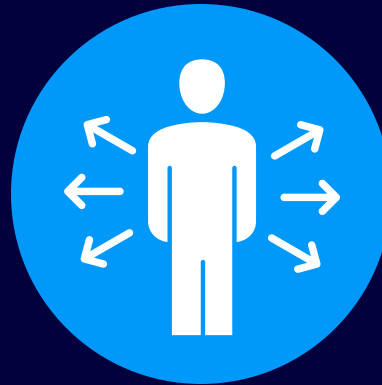
Retorno de la inversión en formación hasta en **250%**

Superpoderes que cambian el mundo*

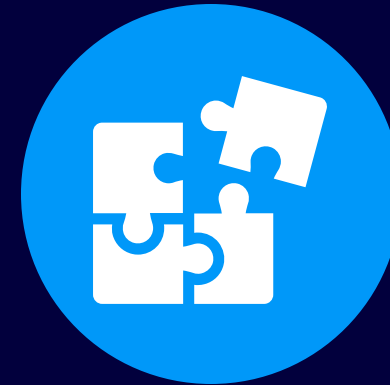
**Desde el puesto de trabajo*



Comunicación



Influencia



Oportunidades

Enseñamos **habilidades de comunicación para mejorar la capacidad de influencia** de los trabajadores, con el fin de facilitar la colaboración y generar más y mejores oportunidades de negocio, sea cual sea el contexto en el que se desempeñen.

Es como desarrollar **un superpoder con el cual impactar al entorno de manera positiva**, desde el puesto de trabajo.

Superpoderes que cambian el mundo*

**Desde el puesto de trabajo*

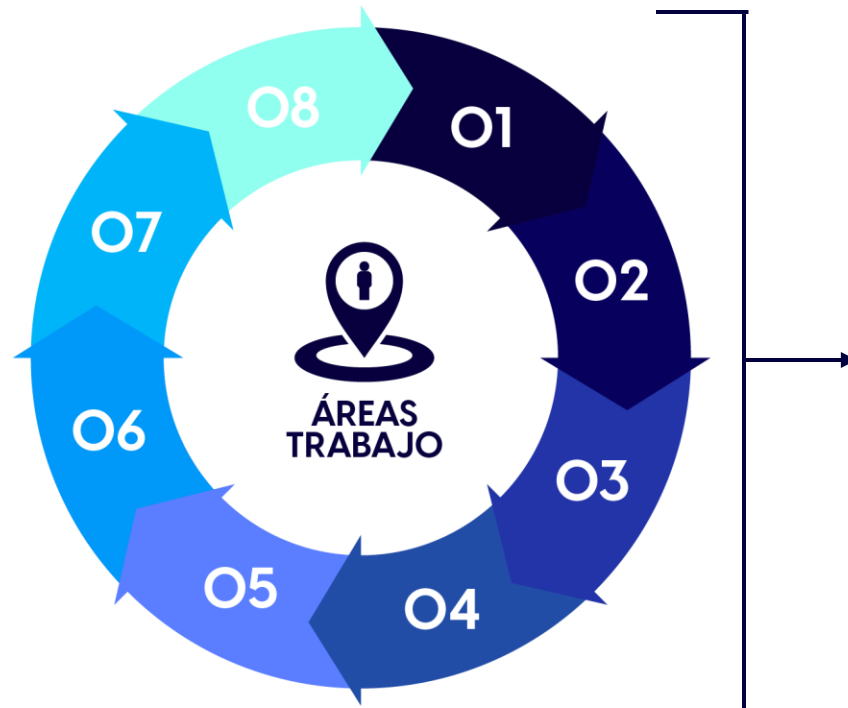
Trabajamos las siguientes áreas de la comunicación para dar a los profesionales las herramientas que les permitirán alcanzar sus objetivos con mayor facilidad.



Superpoderes que cambian el mundo*

**Desde el puesto de trabajo*

Todas las áreas de la comunicación que enseñamos pueden combinarse de forma estratégica para ofrecer una experiencia formativa adaptada a cualquier contexto empresarial.



VENTAS:

Comerciales que venden más.

LIDERAZGO:

Líderes que mejoran la cohesión y el rendimiento de los equipos.

COLABORACIÓN:

Reuniones y proyectos que avanzan con fluidez.

PRESENTACIÓN:

Intervenciones en público que cumplen su cometido.

FORMACIÓN:

Transferencia del conocimiento de la empresa en formaciones internas.

PROYECTOS:

Comunicación estratégica para la venta de proyectos.

ONBOARDING:

Entrada fluida de nuevos profesionales.

CLIENTES:

Interacciones que fidelizan y mejoran la rentabilidad.

TELETRABAJO:

Comunicación efectiva a través de los medios digitales.

Experiencias formativas con implementación inmediata

Communication Mastery[®]

Formación **100% online** completa, versátil y **experiencial** orientada a potenciar las habilidades comunicativas de tu equipo de trabajo en **seis áreas**: preparación estratégica, presentaciones, persuasión, liderazgo, imagen y formación interna.



Comunicación ESTRATÉGICA

Experiencia formativa **intensiva y ultra práctica** centrada en dar a los participantes las herramientas para **plantear sus ideas y proyectos de manera estratégica**, conseguir el apoyo de quienes toman las decisiones y así impulsar la innovación dentro de la empresa.



COMUNICACIÓN COMERCIAL GANADORA

Experiencia formativa **entretenida, flexible y de aplicación inmediata** enfocada en dar a los profesionales las herramientas de comunicación para **vender más y venderse mejor**, gracias a aportar mucho valor a los clientes y construir relaciones de confianza con estos.



COMUNICACIÓN EFICAZ para el Liderazgo Moderno

Programa formativo **dinámico y flexible** en el que los participantes aprenderán principios prácticos y de aplicación instantánea para potenciar el desempeño de los equipos gracias a la comunicación eficaz al dar **instrucciones**, ofrecer **feedback** y dirigir **reuniones**.

Experiencias formativas con implementación inmediata

 **COMUNICACIÓN**
INFLUYENTE


Programa formativo **práctico con ejercicios grupales** que ofrece a los participantes herramientas de aplicación inmediata para intervenir en reuniones de manera efectiva, ganarse la confianza de sus interlocutores y promover la colaboración, gracias a transmitir sus ideas con **claridad y fluidez**.

 **STORYTELLING**
PARA CONVENCER

Programa formativo diseñado para que los participantes aprendan a **incorporar las historias en su comunicación diaria** (con clientes y colaboradores), partiendo de que la historia es **la herramienta de comunicación más poderosa** para dar contexto a la información y lograr que las personas se convenzan de su validez.

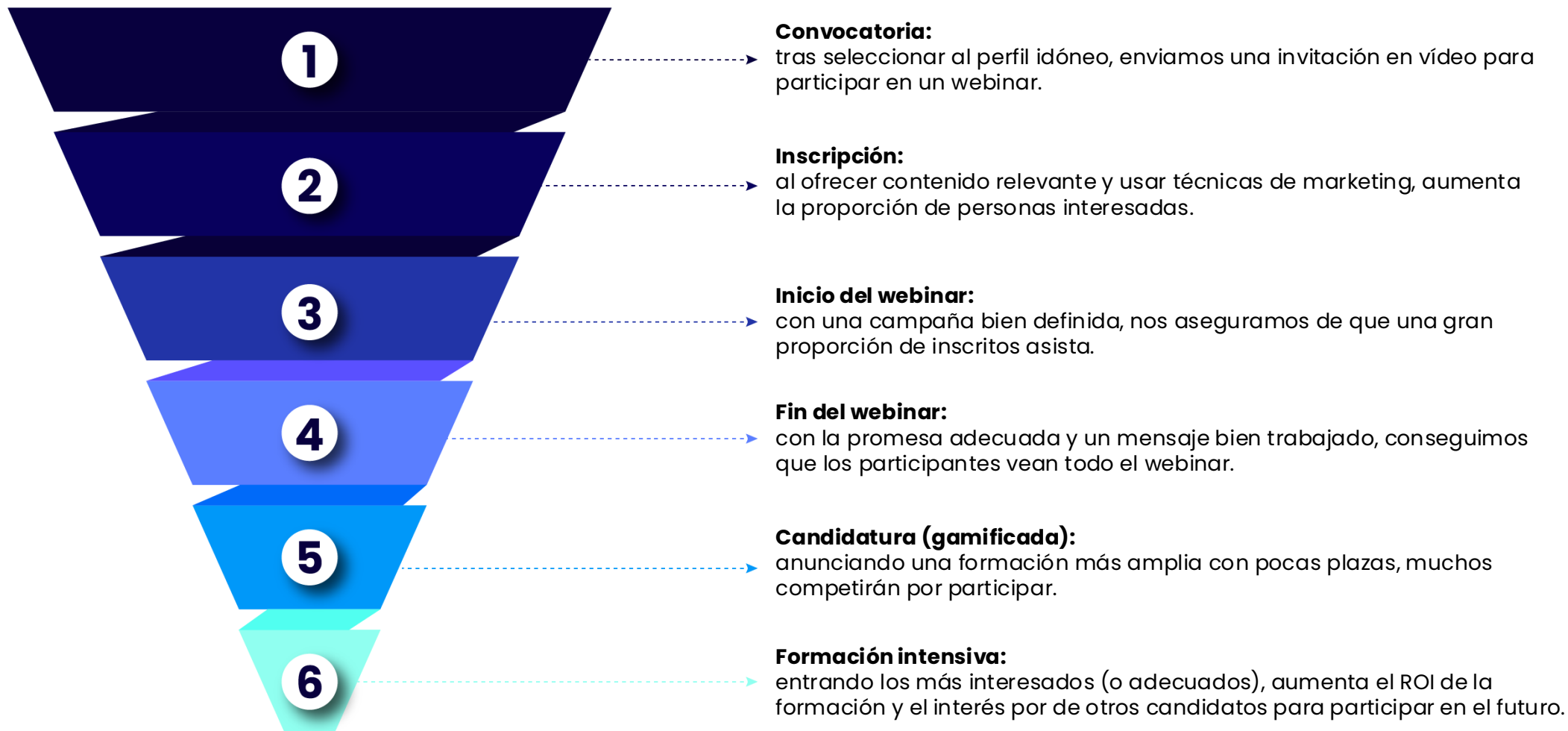
 **MASTER**
TRAINER

Programa de formación **híbrido** que ofrece a los participantes un **sistema paso a paso para diseñar y construir programas formativos**, tanto en formato **virtual como presencial**, con el fin de facilitar el aprendizaje de los colaboradores y la implementación de las nuevas habilidades.

 **Presentaciones**
que convencen

Experiencia formativa **intensiva y ultra práctica** que ofrece a los participantes una **metodología replicable** para **exponer en público de manera convincente**, presentando un mensaje interesante e inspirando al público a tomar acción.

Comunicación estratégica para el ROI positivo



Conferencias participativas para inspirar el cambio



Los 6 pasos para vender tus proyectos y convencer a los tomadores de decisiones

Si tienes **una gran idea que puede mejorar los resultados** de tu departamento o empresa, en esta charla te enseñaré los **6 pasos probados en múltiples sectores** para comunicarte de manera estratégica. Esto con una finalidad muy clara: **convencer a quienes toman las decisiones** en tu empresa de que aprueben su puesta en marcha. Esta charla está dirigida a responsables de oficinas de proyectos, líderes de departamentos y profesionales que tienen visibilidad ante tomadores de decisiones en reuniones y presentaciones de alto nivel.



Cómo sacar a la luz tu carisma natural para ganarte la confianza de las personas

En esta charla interactiva descubrirás que **todas las personas tenemos carisma** y que, para sacarlo a la luz de manera auténtica, basta con poner en práctica **tres comportamientos**. Con estos, podemos lograr que las personas con las que interactuamos se sientan importantes, en confianza y en buenas manos, contexto ideal para que nos escuchen abiertamente. Aprenderás a usar **mi «matriz del carisma natural»** para conectar mejor con las personas, paso previo para **construir relaciones de confianza**.



Las 3Cs de la comunicación convincente: tres pasos para vender tus ideas fácilmente

En esta charla participativa descubrirás que para influir sobre los demás (ya sean clientes, tomadores de decisión, miembros de tu equipo o profesionales de otras áreas) **has de conseguir que tu mensaje sea claro, que las personas creen en ti y que conecten con tu visión**. Para que puedas hacer esto realidad en tu día a día, te enseñaré tres tácticas de aplicación práctica que te ayudarán a vender tus ideas y proyectos con mayor facilidad.



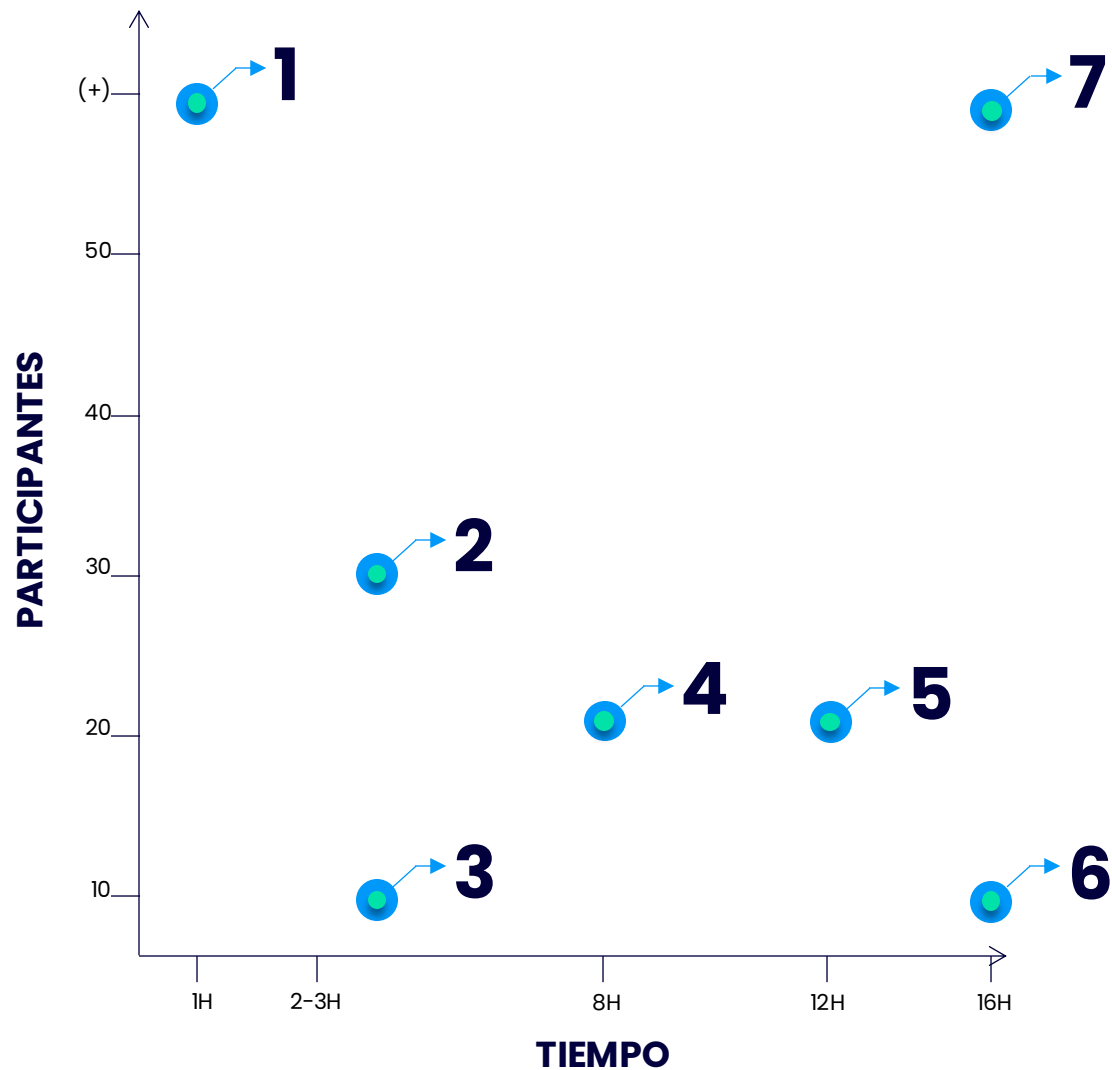
Imparable: Multiplica tu valor profesional, conecta con las personas adecuadas y convéncelas de tus ideas





Esta charla te ofrece herramientas para **posicionarte como un profesional valioso y aprovechar oportunidades estratégicas**. Fortalecerás tus **habilidades sociales** para conectar con quienes toman decisiones clave y aprenderás **principios de persuasión** para presentar tus ideas con éxito, aumentando tus posibilidades de desarrollo profesional.

Otras temáticas para conferencias:

- Cómo gestionar tus miedos para conseguir que tu mensaje llegue lejos
- Cómo comunicarte para motivar a tu equipo y delegar con mayor facilidad
- Cómo proyectar una imagen profesional para ganar influencia
- Cómo usar técnicas de storytelling para comunicar ideas importantes

Formatos flexibles, clientes contentos



Tipo de contacto	Formato	Duración	Participantes
 Charla	 Virtual o presencial	 1-2 horas	 Ilimitado
1 Charla	Virtual o presencial	1-2 horas	Ilimitado
2 Sesión de práctica grupal	Virtual o presencial	2-4 horas	Hasta 30 personas
3 Sesión de práctica individual	Virtual o presencial	2-4 horas	Hasta 10 personas
4 Programa intensivo con práctica grupal	Presencial	8 horas	Hasta 20 personas
5 Programa híbrido	Híbrido (online + en vivo)	12 horas	Hasta 20 personas
6 Programa intensivo con práctica individual	Presencial	16 horas	Hasta 10 personas
7 Evento formativo	Presencial	A medida (4 - 16 horas)	Hasta 60 personas

Confianza y cariño recibido: clientes repetidores



Confianza y cariño recibido: testimonios

«En el equipo de formación de Vodafone España somos unos absolutos fans convencidos de Sebastián porque estamos viendo en los comentarios de satisfacción de sus sesiones cosas que nunca habíamos visto antes. Sobre todo, su capacidad de hacer que la gente sienta que sus sesiones aportan un valor inmediato a su día a día.»

Raquel Montesinos, Responsable de Formación, Vodafone España

«En el taller de Sebastián Lora el retorno de la inversión se consigue inmediatamente.»

Karina Guaba, Directora Ejecutiva de RRHH, Grupo Puntacana

«Haces un trabajo magistral. Me has hecho mejor persona.»

Javier Cánovas, Director, CaixaBank

«Es la mejor formación en la que he estado en 12 años.»

Francesca Penzo, Head of Flight Supply, lastminute.com

«Resultados impresionantes. Sebastián tiene un alto nivel de conocimiento y sus programas son muy efectivos y recomendables.»

Esther Ovejero, Directora de RRHH, Jumeirah Port de Sóller

«Sebastián me dio la estructura de pensamiento y la seguridad para triunfar en 16 charlas. De estas salieron numerosos proyectos. Uno de ellos para dar formaciones premium durante mínimo cuatro años para una empresa puntera de mi sector.»

Rosa Albaladejo, Investigadora, Fundadora y Directora, Clic

Comienza la transformación ahora mismo: Contenidos online

Esta es una muestra del tipo de contenido que publico periódicamente:

- *Caso de éxito: Cómo rentabilizar un programa formativo en tu empresa*
- *Cómo elaborar un discurso de venta en una sola frase*
- *La fórmula matemática de la asertividad*
- *Cómo conseguir que todos pongan la cámara en una videollamada*
- *Reuniones virtuales efectivas con Zoom*
- *Cómo comunicar al teléfono con éxito*
- *Storytelling en 4 pasos: Cómo contar buenas historias*
- *Confianza: Clave para negocios rentables*
- *Lenguaje corporal atractivo: 6 gestos corporales*
- *5 estrategias para abordar conversaciones difíciles*
- *Cómo tener conversaciones interesantes*
- *5 claves para impartir cursos de formación*

Comienza la transformación ahora mismo: Sebastián hablando en público

EXMA Fearless Minds, México 2023
ante 10.000 personas, donde
compartí escenario con Tony
Robbins.

Charla virtual: Tres trucos
psicológicos para tener carisma.

Reportaje en Univisión en el
programa Despierta América.

Charla TEDx: Cómo conectar con tu
propósito y levantarte cada
mañana con ilusión.

Charla: Cómo superar el miedo a
salir en cámara y a hablar en
público.

Mi entrevista en Televisión
Española.

¡Hablemos!

Si consideras que puedo aportar a tu empresa, contacta conmigo y estaré encantado de que conversemos.

Web: sebastianlora.com

Email: info@sebastianlora.com

Teléfono: +34 634 214 887

YouTube: sebastianlora.tv

LinkedIn: linkedin.com/in/seblora/

Instagram: instagram.com/sebastianloratv/

